



CONTENTS

- びわ湖かがやきカンパニー
滋賀カーゴ軽自動車運送協同組合 2
- 第16回近畿圏女性部会合同例会in滋賀 基調講演要旨 4
- 大津支部・青年部 合同例会報告 6
- 高島支部 2月例会報告 7
- 新入若手社員研修会報告 7
- 理事会だより・お知らせ 8
- 第47回定時総会&記念例会のご案内 8

同友遠近

今年の四月四日は、二十四節気の一つ「清明」です。清明とは「清淨明潔」を略した言葉で、万物が清らかでいきいきとした様子を表す言葉。晚春を表すのだと。なんだか肌寒い朝夕がありますが、暦ではもう晩春なのですね。四月といえば桜前線が気になります。滋賀の開花予想は三月三十一日頃、満開時期は四月七日頃とか(ウェザーマップ情報)。天候の都合もありますから、あくまで予想ですが、待ち遠しいですね。四月は新しい出会いの季節でもあります。年々新卒の採用が厳しくなってきております。実は小職の会社にも新卒のご応募がありまして。会社説明の面談をさせていただこうと、日時を決めて待っていましたが、すっぽかされました。複数の企業から内定をもらっているのでどう。当社の社員などは「お断りの連絡もせすすっぽかすような子とは縁に働けない」とのたまわっています。売り手市場ですし、ご縁がなかつたとあきらめます。▼年度が改まる人事の異動があります。滋賀同友会も、新しい支部長・委員長が就任されるところがあります。組織を束ねるといのも大変ではありますが、そこは同友会という組織ですから、何事も学びます。支部長に就任されることは、数百人の社員を抱えた会社のトップの疑似体験をするということでもあります。自主・民主・連帯の精神から照らすと、組織のトップとなるということは、名譽なことではなくあくまで「学び」なんですね。貴重な学びの場を得られたことをチャンスとしましょう。(乃木口)

同友会の三つの目的

1. よい会社をめざす
2. よい経営者になろう
3. よい経営環境をめざす

2025年4月

理事会だより <第12回理事会報告>

とき 2025年3月5日(水) 15:00~17:30 ところ キラリエ草津

出席者 永井・青柳・石川・蔭山・七黒・上田・小田柿・笠井・川邊・北川・中野・田中・草川・寺田・濱本・宮川(草)・宮川(絵)・安井・奥村 【監事】坂田 【オブザーバー】池田・廣瀬・岩下 計23人

1. 永井代表理事より開会挨拶の後、青柳副代表理事を議長に議事を進行。以下()内は担当者名
2. ①2月度活動指標の報告と経験交流(濱本) ②新春例会の収支報告(田中) ③第2回役員研修会の結果報告(参加理事より) ④近畿圏女性部会合同例会の結果報告(宮川(絵)) ⑤関西ブロック支部運営交流会案内(奥村) ⑥2025年度理事会・全国行事の日程確認(奥村) ⑦滋賀県立大学とのリカレント教育打合せ報告(中野) ⑧その他、合同入社式の参加状況(中野)、ユニアーネル関連行事の案内(宮川(草))
3. 承認事項:
入会1名、退会5名の提案を承認(奥村)。現在会員数555名。

4. 協議・審議事項

- 1)「しがいちアンケート」を経営指針を創る会受講生で実施する件は協議継続(中野) 2)2025年度(一社)滋賀同友会活動方針(第2案)を審議決定(奥村) 3)2024年度活動報告(案)を審議決定(奥村) 4)2024年度決算見込みと2025年度予算(案)を審議決定(奥村) 5)支部長会設置の件は協議継続(青柳) 6)第47回定時総会当日スケジュールを確認(奥村) 7)青柳副代表理事より閉会挨拶。

以上

新会員ご紹介

第12回理事会にて承認されました。(敬称略・順不同)



藤原 敏光

(株)EBing 代表
〒525-0025 滋賀県草津市西渋川1丁目8番5-4号
TEL 077-567-2193

事業内容: エビ事業に関わるビジネスモデルの構築
紹介者: 松本一志 所属: 湖南支部

エビの国内陸上養殖をキーワードに、環境保全や地域振興などの社会的課題にアプローチし、少しでも社会に貢献できる事業展開を目指しております。皆様のご指導を賜りたく、よろしくお願いいたします。

輝く滋賀づくりをめざして、学びあう仲間になりませんか?

- 入会希望の方は、下記までご連絡ください。
事務局 滋賀県草津市野路8丁目13-1 KE草津ビル1階
Tel 077-561-5333 Fax 077-561-5334

- ホームページからも
お申込み出来ます

社長の学び場

検索



会員動向

- (株)ローカライズ(会員 河村剛さん 大津支部所属)が、電話番号を変更されました。

新番号: 077-526-6111

会費口座振替のお知らせ

○同友会では、四半期毎(1月・4月・7月・10月の5日)に会費をご指定の口座より振替させていただいております。4月7日(月)は会費2025年4月~6月分 21,000円の振替日ですので、ご予定を宜しくお願ひいたします。定額のですので、請求書の発行はしておりませんので、ご了承を宜しくお願いをいたします。

○会費以外の請求(書籍頒布代や行事参加会費等)のある方、及び口座振替でない方には、従来通り請求書を送付させて頂きますので、ご確認をよろしくお願いいたします。

○会費の口座振替・ご請求についてのお問い合わせは
(一社)滋賀県中小企業家同友会 事務局
電話 077-561-5333 担当 大槻・奥村までお願いいたします。

第47回定時総会&記念例会のご案内

記念講演

「ウェルビーイング」で 自社の社会的価値を最大化 ~「中小企業 まんなか 経済」をめざして!!~



【日時】 2025年4月23日(水)

第1部 15:00~16:30

第47回定時総会議事

第2部 16:40~18:30

セレモニー・記念講演

懇親会 18:40~20:00

会場: クサツエストピアホテル

【会場】 クサツエストピアホテル

【講師】 小松 君恵氏

(一社)埼玉中小企業家同友会 代表理事
株式会社コマーム 取締役会長

【会費】 第1部・第2部: 無料

懇親会 : 10,000円

※参加申込期限は、4月11日(金)17時まで。懇親会キャンセルは4月16日(水)17時までとさせていただきます。以降のキャンセルは懇親会費実費を頂きますので御了承ください。※席に限りがあるため、早めの申込みをお願いします。



美容業界の現状は厳しく、美容室の数は25万件とコンビニの5倍にのぼります。一方で、美容師の高さにつながっています。特に、長時間労働と低賃金の問題は業界全体で大きな課題となっています。

本田さんは高校卒業後、美容学校に進学し就業。しかし、厳しい現実に直面して1年で退職しました。しかし、ブリーダーとして働く中で、お金があつても仕事にやりがいと充実感が得られないことを痛感し、再び美容業界へ戻る決意をしました。

美容業界に戻つて数年後の2016年に(株)Mioを立ち上げました。創業当時は一般向けの美容室でしたが、来店客の傾向からメンズ専門に方向転換したことでも成功し、急成長を遂げました。

期待値を超える おもてなしをめざす

高島支部2月例会が19日(木)

開催され、25人が参加しました。

報告者は森永江里子さん(Moe代表者)で、「心から笑って、美しく創る会を通して確信した思い、洋服を通して「高島から全国」へ広めたい!」をテーマに報告をいただきました。

森永さんは高校の被服科を卒業し、アパレル業勤務を経て、結婚を機に23歳で高島市に移り住みました。友達もなく孤独な主婦時代に、子供服をつくりフリーマーケットで販売したことから、Moe

は始まりました。その後、子供服から女性の洋服に転換。2013年から梅田百貨店の催事を経験して、高級な洋服を作り始めました。

森永さんは40歳を前に、全ての自信を無くしていました。そんな時、マイクセラピーとの衝撃的な出会いがあり、「なりたい自分になる!」人は変わると確信。「この思いを伝えたい!」と2014年に起業。2019年に同友会へ入会しました。でも、「私は個人事業だから」と、一度は退会を考えたことも。でも同友会の運営委員会に誘われ、女性部に参加し、仲間の大切さに気付きました。女性部の仲間の例会報告をきっかけに経営指針を創る会を受講。そこで得た気づきは①高島で事業を行う意味②経営を意識する③経営のパートナーを創るの三つ。その後お客様から森永さんがプロ意識に燃えるお叱りを頂き「期待値を超えるおもてなし」を決意し、「森永さんに頼んでよかった!」と言つてもうことが、洋服作りのゴールになつたと報告しました。

新入若手社員研修

働くことで 得られるものを深める

2月13日(木)10時から16時30分にキラリ工草津にて、2024年

度第3回新入若手社員研修を開催し、受講生20名(13社)・付添3名・委員会メンバー7名が参加しました。

午後は宮川バネ工業(株)宮川開催し、受講生20名(13社)・付添3名・委員会メンバー7名が参加しました。



美容室でしたが、来店客の傾向かく、労働環境の過酷さが離職率の高さにつながっています。特に、長時間労働と低賃金の問題は業界全体で大きな課題となっています。

本田さんは高校卒業後、美容学校に進学し就業。しかし、厳しい現実に直面して1年で退職しました。しかし、ブリーダーとして働く中で、お金があつても仕事にやりがいと充実感が得られないことを痛感し、再び美容業界へ戻る決意をしました。

美容業界に戻つて数年後の2016年に(株)Mioを立ち上げました。創業当時は一般向けの美容

美容室でしたが、来店客の傾向からメンズ専門に方向転換したことでも成功し、急成長を遂げました。

現在では9店舗を展開し、計画しています。

美容室でしたが、来店客の傾向からメンズ専門に方向転換したことでも成功し、急成長を遂げました。

美容室でしたが、来店客の傾向からメンズ専門に方向転換したことでも成功し、急成長を遂げ